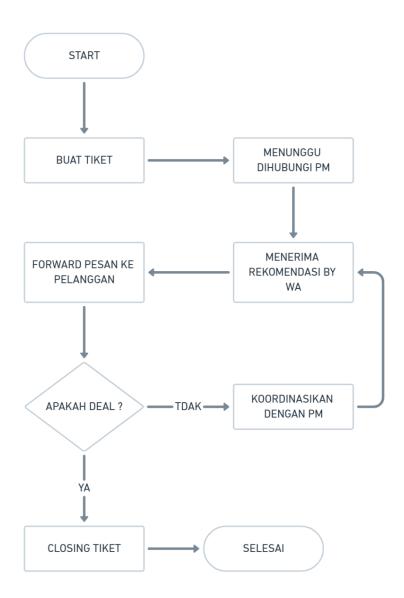
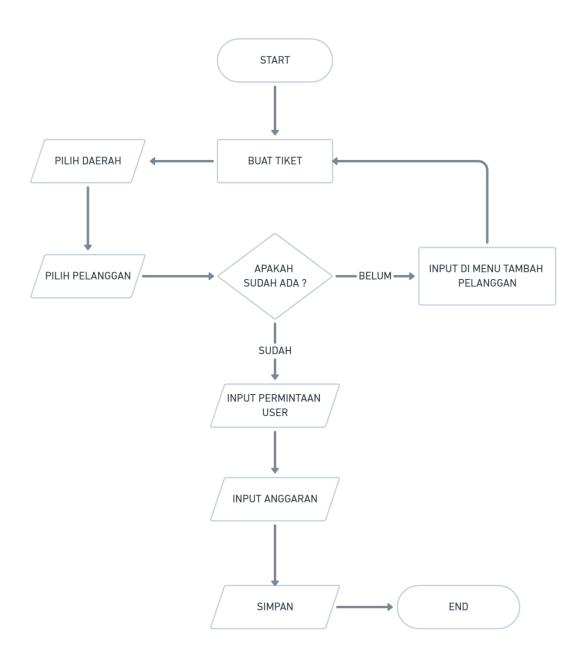


# MANUAL BOOK APLIKASI SALES

# Alur Kerja Sales



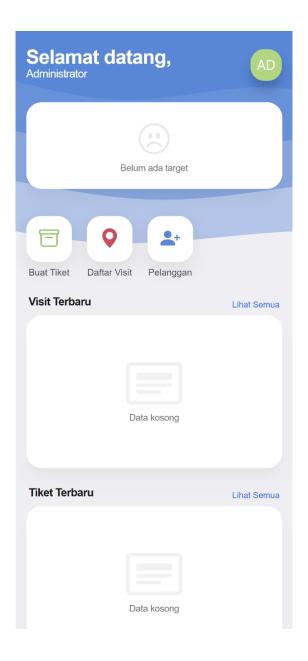
## Alur Kerja Aplikasi Sales



## Login



Masukan email dan password, kemudian tekan tombol  ${\sf MASUK}$ 



#### Fitur:

同

= Untuk membuat dan mengelola tiket yang telah dibuat



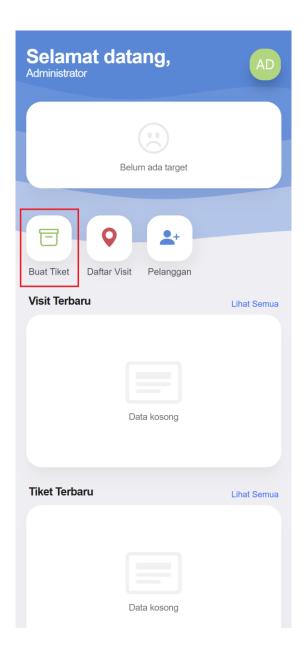
= Untuk membuat dan mengelola visit / kunjungan



= Untuk menambah pelanggan yang belum ada di list saat buat tiket / visit

### **Buat Tiket**

Menu ini digunakan untuk membuat tiket, yang berfungsi untuk meminta rekomendasi produk dari tim produk, yang diinginkan oleh user / pelanggan berdasarkan spesifikasi dan harga.



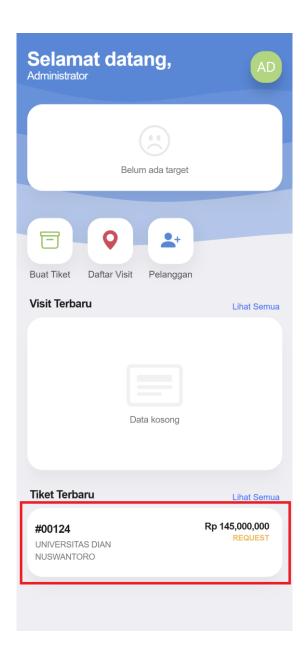
< Buat Tiket	
Pilih Kota	•
Pilih Pelanggan	•
Sub bagian / bidang (	opsional )
Kebutuhan	
Contoh: Laptop i7	
\$ Harg	_ 1 +
	+ TAMBAH BARIS
Total  Rp 0	SIMPAN

Isi kota, pelanggan, sub bagian ( nama fakultas / nama bidang ) opsional, kemudian kebutuhan usernya, contoh pengisian seperti ini :

0	KOTA SEMARANG	•
•	Universitas Dian Nuswant	toro •
	Fakultas Ilmu Komputer	
<b>(e</b> b	utuhan	
AMI	Laptop i7 gen 11, VGA RTX	370
\$	Rp 25,000,000	- 5 +
		Ť
AME	AIO dell	
\$	Rp 10,000,000	- 2 +
		+ TAMBAH BARIS

Setelah semua di isi, tekan tombol Simpan, agar tiket bisa di proses oleh tim produk

Setelah di simpan, akan diarahkan ke halaman awal, dan tiket sudah berhasil dibuat dengan status **REQUEST**, artinya tiket sudah sampai di tim produk, namun belum di isi rekomendasi produknya oleh tim produk, jadi harap tunggu.



Untuk melihat detail tiket yang dibuat, bisa di tekan di area kotak merah diatas

Akan diarahkan ke halaman detail tiket seperti dibawah ini :



Tiket terdapat waktu jatuh tempo, jika tidak CLOSING sebelum tanggal jatuh tempo, maka tiket otomatis akan EXPIRED, namun tenang saja, tiket bisa di REQUEST ULANG di halaman tersebut, dan aksi UBAH, CLOSING dilakukan di halaman tersebut juga.

Setelah tim produk memproses tiket dari sales, sales akan mendapatkan notifikasi dari Whatsapp Bot, contoh isian dari whatsapp seperti berikut :

#### #00094

BADAN PENDAPATAN DAERAH KOTA SEMARANG

1. 36F56PA - HP 240 G8 (36F56PA) ( 7 unit )

HPP: Rp 13.360.000 Jual: Rp 16.236.000

(Keterangan: Ready Limited)

https://e-katalog.lkpp.go.id/productsearchcontroller/listproduk?

cat=&commodityId=340&q=36F56PA

2. 2J871PA - HP 200 Pro G4 All-in-One (2J871PA) (25 unit)

HPP: Rp 12.100.000 Jual: Rp 16.039.000

(Keterangan: Ready Limited)

https://e-katalog.lkpp.go.id/productsearchcontroller/listproduk?

cat=&commodityId=340&q=2J871PA

3. 1X6Q7PA - HP 280 Pro G6 Micro Tower (1X6Q7PA) ( 1 unit )

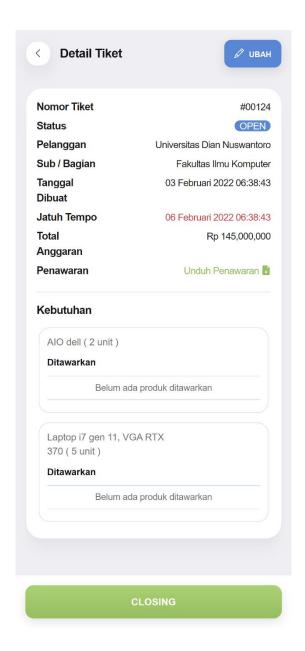
HPP: Rp 10.800.000 Jual: Rp 13.500.000

(Keterangan: Ready Limited)

https://e-katalog.lkpp.go.id/productsearchcontroller/listproduk?

cat=&commodityId=340&q=1X6Q7PA

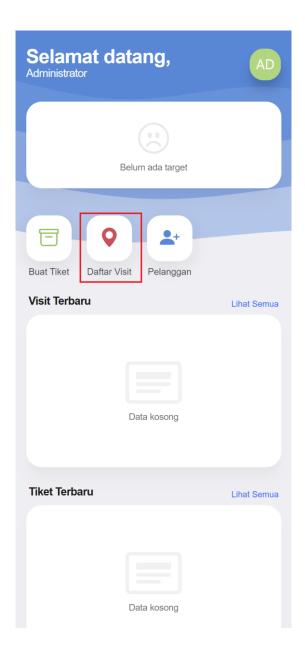
Pesan tersebut bisa di forwardkan ke pelanggan, dan secara otomatis, status tiket akan berubah menjadi **OPEN**, yang artinya tiket sudah diisi oleh tim produk, dan siap di **CLOSING** oleh sales



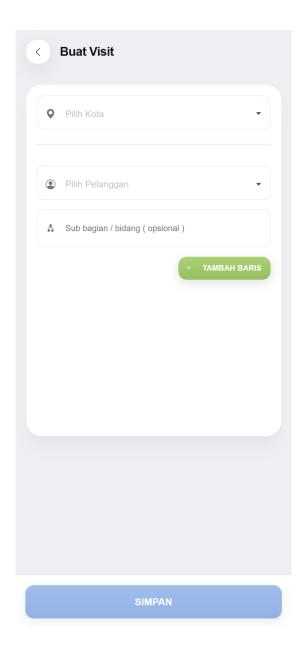
Jika penawaran sudah deal, tekan tombol **CLOSING**, dan produk siap di PO oleh tim produk

### **DAFTAR VISIT**

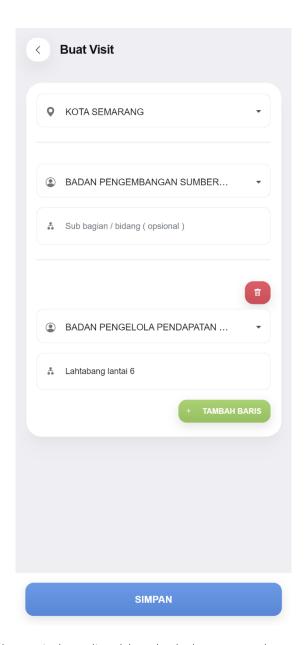
Menu ini digunakan untuk menambah visit, yang berfungsi untuk mencatat kunjungan kemana saja hari ini ke calon pelanggan / dinas / universitas, guna laporan kinerja sales dan mengetahui hasil dari kunjungan tersebut.



Tekan menu Daftar Visit



Tampilan sekilas mirip saat tambah tiket, Isi kota, pelanggan, sub bagian ( nama fakultas / nama bidang ) contoh pengisian seperti ini :

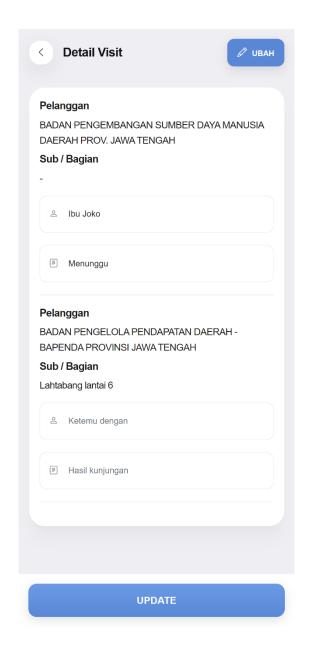


Tekan tombol SIMPAN, nanti akan diarahkan ke halaman awal

Akan tampil visit yang berhasil dibuat



Untuk melihat detail visit yang dibuat, bisa di tekan di area kotak merah diatas



Jangan lupa untuk mengisi **ketemu dengan** & **hasil kunjungan** untuk laporan visit nya, kemudian tekan tombol **UPDATE**